

PRÉDICTIONS POUR 2017

Quand la finance joue au vaudou

Obligations d'extrême prudence!

Marchés émergents

UNE ANNÉE EN FORME DE DÉFIS ET D'OPPORTUNITÉS

Immobilier

La dernière certitude

10

minutes avec

Graziano Lusenti

OPP2
Un cadre trop rigide?

 Ce qui n'arrivera (peut-être) pas en 2017 • Les caisses de pensions affichent des performances record • L'Union Syndicale Suisse livre ses parades contre les taux négatifs



Y'a pas que la finance dans la vie!

BANCO va à la rencontre de ceux qui font l'industrie de l'asset management en Suisse et leur pose trois questions... (f)utiles!

Sur le vif

photo © Daniel Balmat

10 minutes avec Graziano Lusenti

Ce mois-ci, c'est le fondateur et Managing Partner de Lusenti Partners qui se prête au jeu du "small talk".

PARCOURS Depuis 2003, Graziano Lusenti est fondateur et Managing Partner de Lusenti Partners LLC, qui propose des prestations de conseils en investissement et des services spécialisés pour investisseurs institutionnels, en particulier les caisses de pensions. De 1999 à 2002, il était Administrateur délégué et Directeur général de Robeco (Suisse) SA à Genève et à Zurich. Précédemment, il a notamment exercé des fonctions dirigeantes dans le domaine de la banque (Robeco, UBS) et de l'assurance-vie (Zurich Assurances). Graziano Lusenti est titulaire d'un master et d'un doctorat en sciences politiques de l'Institut Universitaire de Hautes Etudes Internationales à Genève, ainsi que du diplôme fédéral d'expert en assurances de pension.



”

Le climat économique, financier et politique dans lequel opèrent nos clients – et nous aussi – est lourd et stressant.

1

APRÈS QUEL LIÈVRE COUREZ-VOUS EN CE MOMENT?

Le début d'année est toujours chargé: il faut préparer les réunions avec les Conseils de fondation, rédiger les rapports sur les résultats et les coûts de l'année écoulée, le contrôle critique des gérants, des fonds, etc. Nous travaillons actuellement sur la mise à jour de l'allocation de plusieurs caisses et nos mandats pour des family offices réclament une grande partie de notre temps. Pas une minute pour s'ennuyer!

2

QU'EST-CE QUI VOUS CHANGERAIT LA VIE?

Le climat économique, financier et politique dans lequel opèrent nos clients – et nous aussi – est lourd et stressant. Les performances sont dans l'ensemble contenues. Avec la hausse des corrélations entre classes d'actifs, les efforts déployés pour réaliser une allocation performante sont considérables. Enfin, l'accompagnement des placements de nos clients requiert énergie et rigueur. Dans ce contexte, une croissance économique plus marquée serait la bienvenue!

3

QU'AURIEZ-VOUS FAIT SI VOUS N'AVIEZ PAS ÉTÉ DANS LA PRÉVOYANCE PROFESSIONNELLE?

Issu d'une famille de footballeurs, j'aurais pu considérer une carrière sportive ou – par goût – artistique. Mais j'aurais surtout pu opter pour le métier d'historien, ayant décroché un diplôme en cette matière. En fait, je suis venu à la prévoyance par l'histoire économique, puis par la banque, enfin par des études en sciences économiques et politiques. Je ne l'ai jamais regretté: le domaine est passionnant, sur les plans humain et intellectuel!